走了之后，我的幾個朋友都非常地稱贊他。

楊：哈金的小説寫得不錯，我也挺喜歡。

川：哈金他們那一批學外語的冒出來好幾個，法國的亞丁、英國的張戎、我們這兒的張翎。留在國内的有些轉到翻譯和西方文論方面去了。北京、西安有幾個，哈金再早時也在山東大學搞美國文學。

楊：你對哈金還有些了解？

川：是啊，他在山東大學念研究生的時候，我和他通過幾封信，主要是談他們美國文學研究所的幾個文論選題。后來1987年我到烏魯木齊開會，他們學校來了一個女老師，談到了他，才知道他去美國了，一晃十幾年，后來才從網上知道了他的情況。我注意到了你和他的兩篇文章。

楊：什么文章？

川：哈金的那篇叫“當代漢語詩歌面臨的問題”，他在文章的開篇就提到你的那篇“中文之内”，你在你的文章裏説，“當代的許多漢語詩人都在‘瞎寫’”，你這樣説，打擊面是不是太寬了？

楊：那你得讀完文章再説。

川：哈金這個人，我的腦子裏，總把他拿來和梁實秋比，兩人都到了美國，都搞英美文學。

[本文經過楊煉本人校定]

（未完待續）

（接第 22 页）

否是原漆，有無碰撞痕迹及銹蝕情況；再打開機箱蓋查看機器和内部狀況，電池新舊，試試音響、空調。如果基本滿意，可要求試車。試車時，最好要求跑高速，開上120公裏/時后跑15分鐘，再爬個大坡，既檢查了發動機又檢查了檔位情況。試車滿意后，要求車主出示Emission Inspection Report 和Used Vehicle Information Package (上面會有關于這輛車的基本情況和價值，也可以説是參考價格)。這時可以和車主討論價格，一般車主會給予200-300的减價，也有的車主急于將車出手，或是厭煩不停有人來看車和試車，也許會給更多的折扣，這要看個人的運氣了。相對來説，從私人手裏購車價格會便宜些，可以省去部分税收，但也有風險，有些車主會隱藏部分車況，你很難在短短的一段時間内一一將它們全部發現出來，同時許多人假借私人名義出售來路不明的車輛，使得二手車市場更加復雜（我們將在以后的章節中詳細介紹真假私人售車情況），買私家車運氣程度和個人經驗、車輛知識較爲重要。如果一切都較滿意，就可以和車主簽合同了。

車主會事先准備好合同，包括該車的型號、識别號碼、顔色、幾個門、手動擋或是自動擋、公裏數、年份、雙方議定好的價格、所付定金等，定金一般講是議定價格的10%。你可以簽一張私人支票作爲定金，許多車主要求你用銀行guarantee的支票或money order 支付全部車款，并换回你的定金支票。此后雙方可約定某個時間去車輛牌照辦公室辦理過户手續，記住辦理手續前一定先爲你的車辦理好車輛保險手續。車輛過户后，你就可以

許多新移民由于缺乏購車知識和經驗，又是初來乍到，人生地疏。因此選擇到車行購買二手車。一般來説，車行會爲這些二手車進行一定的維修，可以保證一段時間的正常運行，但是價格往往會偏高，而且與車行議價似乎較爲困難，車行銷售人員均是經驗豐富，身經百戰，新移民確實很難對付他們。只能建議，既然選擇了車行購車，主要還是把精力關注到車况上，如果真的滿意的話，可以大膽地要求$500~$800，甚至$1000的折扣；對于如何討價還價，我們將在以后的章節中續述。

（咨詢電話：416-7037700）